

“EV TURİZMİNİ GELİŞTİRECEĞİZ”

Ev turizminde yurt dışına açılım için Litvanya’da şirket kurduklarını söyleyen TatildeKiral.com Kurucusu Ruşen Mat, “Ekim ayında İngilizce, Rusça ve Almanca konuşulan pazarlarda yerimizi alacağız” diyor.

Turizm sektöründe alternatif konaklama platformu olarak hizmet veren TatildeKiral.com, günlük, haftalık ve aylık olarak kiralanabilen uygun fiyatlı villa, daire, tekne ve motor yatları tatilcilerle buluşturmayı hedefliyor. Siteye üye olan kullanıcılar, evlerini veya teknelerini kısa süre içerisinde ücretsiz olarak listeleyip milyonlarca kullanıcıya kolaylıkla ulaştırabiliyor. Geçtiğimiz haziran ayında kullanıma açılan start up’ın kurucusu Ruşen Mat, “Ev ve tekne sahipleri sitemize ücret ödemedi kiralık ilan verebiliyor” diyor. Otelere nazaran daha ekonomik çözümler ürettiklerini ve taksit imkanı sunduklarını dile getiren Mat, iki ay önce faaliyete geçen girişimini şöyle anlatıyor:

“PAZARDAKİ AÇIĞI GÖRDÜM”

“İşim gereği sık seyahat ettiğimden yıllarca yurt dışında ve içinde onlarca farklı platform kullanarak konaklama ihtiyacımı karşıladım. Yaptığım işlemlerde, bu platformların eksikliklerini veya gelişim alanlarını fark ettikçe turizm pazarını araştırmaya başladım. Türkiye’de yıllık 120 milyar TL’lik pazar olduğunu ve bu pazarın 25 milyar TL’lik kısmının online satışla gerçekleştiğini öğrendim. Sonrasında turizm sektöründeki niş pazarları araştırdım ve ‘ev turizmi’ alanında özellikle tatil bölgelerinde neredeyse tüm sürecin lokal acenteler tarafından telefonla ve systemsiz yönetildiğini gördüm. Yaklaşık 3 milyar TL’lik bu pazarda mevcut global ve lokal oyuncuların talepleri doğru bir şekilde karşılanamıyordu. Bu alanda yapılacak çok şey olduğunu düşünerek çalışmalara başladım ve hazırlıklardan sonra ürünümüzü geçtiğimiz haziran ayında pazara çıkarmayı başardık.

2’NCİ TUR 2019’DA

Pazar araştırması ve saha çalışmaları sırasında hem yasal hem mevcut pazar koşullarıyla ilgili birçok sıkıntı olduğunu fark ettik ve bu nedenle girişimimizi tüm bu problemleri çözebilecek ve mevcut pazar dinamiklerini hızlıca sistemimize dahil edecek şekilde planladık. Bunun sonucunda birkaç ay gibi kısa bir sürede binin üzerinde ev ve tekneyi platformumuza dahil



Şirket adı: **Tatilde Kirala Turizm ve Bilgi Teknolojileri**
Girişimci: **Ruşen Mat**
Marka: **TatildeKiral.com**
Kuruluş tarihi: **2018**
Sektörü: **Turizm**
Faaliyet alanı: **Online konaklama hizmeti**
Melek yatırımcı: **Var**
Sermaye ihtiyacı: **Var**

ederek açılışımızda kullanıcılarımıza oldukça zengin bir seçenek havuzu oluşturabildik.

Sintek Madencilik Yönetim Kurulu Başkanı Onur Atakay da kuruluş aşamasında melek yatırımcı olarak projemize 4 milyon TL değerleme üzerinden yatırım gerçekleştirerek oldukça önemli bir katkıda bulundu. Şu an sermayemiz yeterli durumda ancak önümüzdeki dönemde hedeflediğimiz sonuçları yakaladığımızda bir sonraki hedeflerimizi gerçekleştirebilmek için 2019’da yeni bir yatırım turuna çıkacağız.

“YENİ SEÇENEKLER EKLEYECEĞİZ”

Önümüzdeki dönemde, platformumuzda yer alan ev, tekne ve havaalanı transfer seçeneklerini birçok yeni seçenikle zenginleştirmek için platformu ve müşteri deneyimini geliştirecek birçok adım atacağız. 2 yıl içinde Türkiye’de ev turizmi alanında akla gelen ilk marka olmak istiyoruz. Globalde ise her yıl ülkemizi ziyaret eden milyonlarca turist için güvenilir ve kalıcı bir alternatif olmayı planlıyoruz. Yurt dışına açılım için gerekli çalışmaları yaparak Litvanya’da şirketimizi kurduk. Ekim ayında çalışmalarımızı tamamlayıp İngilizce, Rusça ve Almanca konuşulan pazarlarda da yerimizi alacağız.”